


INFORMAZIONI PERSONALI Taccini Riccardo

 Via Guglielmo Oberdan 54, 56019 nodica (Italia)

 3475431735

 tacciniriccardo@gmail.com

ESPERIENZA
PROFESSIONALE2016–alla data attuale **Docente/Orientatore/Counsellor**

Istituto Gestalt Lucca Arcobaleno, Zefiro Società Cooperativa Sociale, Formatica S.c.a.r.l., Associazione di promozione Sociale Oikos

- Attività di Docenza, Formazione e Orientamento all'interno di progetti di accoglienza e prevenzione della dispersione scolastica, di formazione professionale rivolta a Drop Out, Formazione e consulenza alla persona svolta presso gli Istituti sopra citati. Nel dettaglio:

- Formazione e Consulenza alla persona presso IGL Arcobaleno.

- Attività di Team Building Progetto Scrub drop out presso I.a.I

- Attività di Team Building Progetto B. B Bio Beauty drop out presso Zephiro

- Orientatore e Docente Progetto Club Job presso Associazione Oikos.

- Orientatore progetto P.I.C.O. presso Zephiro.

- Orientatore progetto RICORDO presso Formatica.

- Orientatore progetto NEMO presso Formatica.

- Docenza "Team Building e Motivazione" progetto NEMO.

- Orientamento progetto Ri.Sa. presso Formatica.

- Orientatore progetto Smart Fab presso Formatica.

- Docenza "Servizi al Commercio" progetto ONDA presso Zephiro

- Orientamento progetto Dipit presso Formatica.

- Orientamento progetto Sam presso Formatica.

- Formazione Docenti presso Formatica.

- Orientamento progetto INFORMA presso Formatica

- Orientamento progetto IN TESTA presso Formatica

- Orientamento progetto GAME IN presso Formatica

02/2008–03/2014 **AREA MANAGER**

Coca Cola H.b.c., Milano (Italia)

Area Manager area Toscana gestione multi canale Normal Trade

Horeca (Diretta, WHS, Vending) – Modern Trade.

- Responsabilità del conseguimento di obiettivi di Volume e Fatturato dell'Area, attraverso l'implementazione di Action Plan specifici e gestione budget assegnati

- Coordinamento di un team di 5 Team Leader e 31 Market Developer attraverso organizzazione meeting settimanali/mensili e **coaching on the job**.

-

04/2014–01/2016 Wholesaler Account Area Manager

COCA COLA H.b.c.

Wholesaler Account Area Manager: gestione specializzata del Canale Whs.

- Responsabilità del conseguimento di obiettivi di Volume e Fatturato dell'Area, attraverso l'implementazione di Action Plan specifici e gestione budget assegnati.
- Coordinamento di un team di 6 Wholesaler Account Manager attraverso organizzazione meeting settimanali/mensili e **coaching on the job**.

11/2004–01/2008 Capo Area

Partesa Italia Gruppo Heineken S.p.a., Milano

- Raggiungimento obiettivi di volume e fatturato.
- Gestione 12 agenti di commercio.

2001–2004 Trade Marketing Promoter

Heineken S.p.A., Milano

- Attività di trade marketing territoriale per raggiungimento tgt di volume e fatturato

26/11/2018–26/11/2018 Relatore Esterno

Wella S.p.a., Perugia

Intervento durante evento commerciale che ha coinvolto i clienti dell'Umbra e del Lazio.

L'intervento ha avuto lo scopo di rinsaldare la relazione tra l'azienda e i suoi clienti oltre che di fornire a questi ultimi strumenti commerciali e strategici per le loro attività.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1992–1999 Laurea in Economia Aziendale

Facoltà di Economia, Pisa

Competenze appropriate per l'interpretazione e la gestione dei contesti competitivi, caratterizzati da rapidi processi di innovazione che investono sia le grandi imprese che le PMI, nonché i prodotti e i servizi.

Tesi di Laurea: "Aspetti organizzativi della gestione dei canali della distribuzione, analisi di un caso reale".

04/2008–05/2011 Diploma di Counsellor

Istituto Gestalt Lucca, Lucca

Il processo di formazione in oggetto mira a fornire gli strumenti per migliorare la capacità di relazionarsi agli altri, tramite l'ascolto attivo, lo sviluppo della relazione empatica e della comprensione, in modo da aiutare gli altri ad aiutare se stessi nella soluzione delle più svariate problematiche quotidiane.

04/2004–11/2007 Master in Programmazione Neurolinguistica

Istituto P.N.L. Meta, Milano

La P.N.L. fornisce il vocabolario dei "sistemi rappresentazionali", permettendo di ottenere un insieme di principi organizzativi del comportamento.

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
A2	A2	A2	A2	B1

inglese

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- ottime competenze comunicative, relazionali e di ascolto attivo sviluppate attraverso le esperienze lavorative e di formazione sopra descritte, oltre che attraverso corsi di formazione specifici quali quello di Coaching Leadership Lifestyle.

Competenze organizzative e gestionali

- competenze in materia di:
 - Team Building
 - Problem Solving
 - Selling and Negotiation
 - Change management
 - Project Management
 - Organizzazione aziendale

sviluppate attraverso le esperienze lavorative sopra descritte oltre che attraverso una formazione specifica.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente base	Utente autonomo	Utente base

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

- Utilizzo pacchetto Office

ULTERIORI INFORMAZIONI

Appartenenza a gruppi / associazioni

Faccio parte dell'Istituto Gestalt Arcobaleno in qualità di consigliere. Mi occupo insieme ad altri colleghi, della progettazione, e della promozione delle attività dell'associazione.

Progetti

- Ottobre 2015: progettato ed erogato in aula un workshop sul Change Management dal titolo "Let's Play Together" che aveva lo scopo di favorire l'implementazione della strategia dell'azienda attraverso la collaborazione di figure professionali appartenenti a ruoli e gerarchie diverse.
 - Dicembre 2016 ho progettato e implementato un "Laboratorio sulla Consapevolezza Creativa" avente lo scopo di far intraprendere un percorso di "sviluppo creativo", per scoprire i propri bisogni e far emergere le proprie potenzialità
 - Maggio 2017 ho progettato e implementato il workshop "Percorsi per l'Esperienza" basato sul modello dei livelli logici di R. Dilts con lo scopo di definire quali sono le caratteristiche che identificano l'esperienza del presente, in modo da valutare la coerenza tra loro e in che modo ognuna di esse ci impedisce di raggiungere i nostri obiettivi personali.
 - Maggio 2018 ho progettato il workshop "Job Enjoy": Il lavoro dei propri sogni è più spesso creato che trovato: difficilmente si ottiene con i soliti sistemi. E per poterlo creare occorre conoscere bene se stessi.

Trattamento dei dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali.